



2021

Un nuovo anno insieme #EENCanHelp

In Primo Piano

SMART BUILDING LEVANTE

Bari 19 - 20 febbraio 2021 – evento virtuale

I partner ENEA e Unioncamere Puglia organizzano l'evento virtuale di brokeraggio nell'ambito di SMART BUILDING LEVANTE che si svolgerà on line il 19 e 20 febbraio p.v. e dedicato all'innovazione tecnologica per case, edifici e città.

Smart Building Levante è il salone di riferimento sull'edilizia e l'innovazione tecnologica del territorio per le regioni del Mezzogiorno e del Mediterraneo.

L'edizione 2021 vuole consolidare le partnership esistenti e coinvolgere ulteriormente il territorio e gli addetti ai lavori, favorendo la riflessione sul rapporto tra tecnologia e luoghi e cercando risposte mirate a problematiche specifiche, nella convinzione che gli incontri debbano essere un'opportunità di business e di cultura ma anche di crescita.

Smart Building Levante, infatti, oltre a presentare le tecnologie più avanzate nell'ambito delle telecomunicazioni, della domotica, della sicurezza e nell'uso dell'energia, avrà un focus peculiare sulle tecnologie per contenere il global warming in ambienti tipicamente mediterranei.

L'evento di Bari, inoltre, si pone l'obiettivo che sta nella tradizione della città levantina, di fungere da hub internazionale, per allargare la riflessione a ciò che accade sull'altra sponda del mare, mirando a coinvolgere operatori ed esperienze provenienti da altri Paesi che condividono le problematiche del meridione d'Italia.

I focus del brokerage:

- Efficienza energetica e HVAC
- Energie rinnovabili
- Sicurezza
- Smart City Technologies
- Connettività
- Audio video
- Domotica
- Sistemi elettrici e illuminazione intelligente

A chi è rivolto?

- Installatori
- Designer
- Responsabili ICT
- Integratori di sistemi
- Società appaltatrici
- Grossisti e distributori
- Autorità della Pubblica Amministrazione
- Amministratori di edifici

e a tutti coloro che lavorano nel settore delle telecomunicazioni, automazione domestica, sicurezza e consumo energetico.

Perché partecipare?

- Creare tecnologia e partnership commerciali
- Espandere l'attività all'estero
- Conoscere nuove tecnologie e soluzioni
- Mostrare progetti, prodotti o know-how più favorevoli
- Presentare, discutere e sviluppare nuove idee e progetti
- Scoprire nuovi modi per supportare le imprese che lavorano nei settori delle telecomunicazioni, della domotica, della sicurezza e del consumo energetico

Maggiori informazioni e registrazione entro il 12 febbraio p.v.:

<https://smart-building-levante.b2match.io/>

Unioncamere Puglia, partner co-organizzatore dell'evento, è il Support Office da selezionare al momento della scelta e fornirà supporto alle imprese pugliesi per l'iscrizione e la gestione degli incontri b2b.

Per info:

Unioncamere Puglia – Enterprise Europe Network
een.puglia@unioncamerepuglia.it

MariMatch@SMM 2021

2 /5 febbraio 2021 - Evento virtuale

Unioncamere Puglia, in qualità di partner della Rete europea Enterprise Europe Network, promuove l'evento gratuito di brokeraggio virtuale MariMatch@SMM, una piattaforma di partenariato per incontrare potenziali partner per nuovi business ed espandere il proprio network nel settore marittimo.

Argomenti focus:

- Sostenibilità nell'industria marittima;
- Digitalizzazione e Automazione;
- Produzione additiva;
- Propulsione alternativa e riduzione delle emissioni;
- Materiali base biologica ed economia circolare nel settore navale;
- Costruzioni navi e cantieri navali;
- Equipaggiamento nautico;
- Interior design;
- Tecnologia portuale e sistemi cargo;
- Servizi marittimi.

Consulenza fondi europei

Per un approfondimento sulle opportunità di finanziamento per il settore nautico, per i progetti di sviluppo e di innovazione, sarà possibile prenotare un appuntamento con gli esperti:

- Ralf Fiedler, National Contact Point per spedizioni e tecnologia navale;
- Sibyl Sharrer, esperta sui finanziamenti Enterprise Europe Network di Amburgo.

Per partecipare accedi al sito <https://smm-marimatch2020.b2match.io/home>

Registrati. È preferibile registrare un solo partecipante per azienda. **C'è tempo fino al 1° febbraio 2021.**

Pubblica un profilo di cooperazione per illustrare le tue proposte di collaborazione. Il profilo descrive chi siete, cosa avete da offrire, cosa cercate e chi volete incontrare. Implementando la sezione Marketplace inoltre, potrete inserire dettagliatamente le vostre richieste e/o offerte di prodotto o servizio. Un buon profilo genera più richieste di appuntamento.

Monitora la lista dei partecipanti e trova le aziende più interessanti per la tua attività.

Invia e ricevi richieste di appuntamenti; declina per tempo le richieste di appuntamento che non ritieni interessanti.

Riceverai la tua lista degli appuntamenti via mail poco prima dell'evento.

Per informazioni <https://een.unioncamerepuglia.it/Italiano/News/MariMatch-SMM-2021/>

**Per ulteriori informazioni: Unioncamere Puglia – Enterprise Europe Network
een.puglia@unioncamerepuglia.it**

KLIMAHOUSE BUSINESS MATCH 2021

28/29 gennaio 2021 - evento virtuale

Unioncamere Puglia, in qualità di partner della Rete europea Enterprise Europe Network (EEN), promuove la partecipazione delle imprese pugliesi all'evento di brokeraggio virtuale KLIMAHOUSE BUSINESS MATCH.

L'efficienza energetica è uno dei principali motori che plasmeranno il futuro dell'industria delle costruzioni. KLIMAHOUSE DIGITAL EDITION 2021 è la fiera internazionale dedicata all'edilizia energeticamente efficiente e sostenibile. Il suo obiettivo principale è quello di sviluppare e coltivare un migliore ecosistema edilizio che consenta una migliore comunità vivente.

Il 28 e 29 gennaio 2021 progettisti, tecnici e costruttori saranno collegati in forma digitale per il Klimahouse Business Match 2021, un esclusivo evento di match-making.

Durante i 20 minuti di incontri online, i partecipanti avranno la possibilità di entrare in contatto con potenziali acquirenti, fornitori e partner commerciali. Un'opportunità unica per fare networking, vendere prodotti e servizi specializzati, nonché per scoprire soluzioni innovative attorno all'edilizia sostenibile.

La piattaforma è in lingua inglese. Ogni colloquio avviene invece nella lingua di volta in volta preferita dai partecipanti.

Come partecipare:

Basta andare sul sito <https://klimahouse-business-match-2021.b2match.io/> cliccare sul bottone verde Register sulla destra e seguire le istruzioni. Tutti i profili dei partecipanti saranno pubblicati sulla piattaforma dedicata al Brokerage Event.

Il termine ultimo per aderire è il 27 gennaio 2021.

Circa una settimana prima dell'evento, ogni partecipante riceverà il suo programma individuale di incontri.

Settori presenti all'evento:

- Materiali da costruzione
- Impianti elettrici
- Facciate
- Riscaldamento
- Materiali isolanti
- Idraulica
- Sistemi solari
- Ventilazione
- Finestre/porte
- Altri componenti di costruzione
- Progettazione e costruzione digitale
- Efficienza energetica (edifici zero più passivi)
- Rimboschimento su pareti e tetti, agricoltura verticale
- Edifici prefabbricati e parti
- Casa intelligente e domotica
- Costruzioni in legno e legname
- Sistemi di condizionamento dell'aria
- Strutture edilizie, edifici modulari e prefabbricati
- Dispositivi per il risparmio energetico
- Illuminazione

La partecipazione all'evento è gratuita.

Per ulteriori informazioni:

<https://een.unioncamerepuglia.it/Italiano/News/Klimahouse-Business-Match-2021/>

Unioncamere Puglia – Enterprise Europe Network
een.puglia@unioncamerepuglia.it

Altri appuntamenti della rete EEN

VIRTUAL B2B EVENT-CONSTRUCTION-2021

23-24 febbraio 2021 – evento virtuale

L'evento virtuale si svolgerà dal 23 al 24 febbraio tra Bulgaria, Ungheria, Romania, Serbia e Turchia e offrirà alle grandi aziende, alle PMI, alle istituzioni pubbliche, alle associazioni, ai cluster, agli investitori un'opportunità unica di stabilire partnership commerciali e tecnologiche attraverso incontri *b2b* pre-programmati su macchinari e materiali da costruzione.

È organizzato dalla Camera dell'Industria di Ankara e dalla Camera di Commercio e Industria della Serbia.

Settori: materiali da costruzione; prodotti chimici da costruzione/ malte premiscelate; HVAC per edifici commerciali; materiali isolanti per l'edilizia; fornitori di armature; materiali per pavimenti (piastrelle di ceramica, piastrelle di cava, pavimentazioni, mosaico, pavimenti in legno), cemento, mattoni, calcestruzzo, marmo, pietre naturali e ornamentali; impianti e attrezzature elettriche per edifici, costruzioni in acciaio, acciaio, casseforme in calcestruzzo, intonaco e cartongesso, pitture e vernici. Macchinari per l'edilizia: pompa per calcestruzzo, betoniera, autobetoniera, dumper, macchina per calcestruzzo proiettato, piegatrici per tondo, macchine per il taglio del tondo, macchine combinate per tondo, raddrizzatrici per tondo, gru, paranchi, frantoi e vagliatrici per pietre, betoniere, macchine per la finitrice del calcestruzzo, produttori di impianti per asfalto, escavatori, terne, macchine per tunnel, macchine per la costruzione di strade, pezzi di ricambio per macchine edili. Sono inclusi anche ascensori.

La registrazione è disponibile all'indirizzo <https://construction-2020.b2match.io/> ed è gratuita.

Contatti: Ayşe Arzu Teymuroğlu; tel: +903124171200;
e-mail: arzu.teymuroglu@aso.org.tr

Per ulteriori informazioni: Unioncamere Puglia – Enterprise Europe Network
een.puglia@unioncamerepuglia.it

DIGITAL ENTERPRISE SHOW BROKERAGE EVENT (DES)

18 aprile-20 maggio a Madrid

L'obiettivo principale del DIGITAL ENTERPRISE SHOW BROKERAGE EVENT (DES) è quello di creare un forum di incontro per aziende, start-up, spin-off, istituti di ricerca, università e altre organizzazioni che sono attivamente impegnate nel campo dell'ITC, della digitalizzazione, dei Big Data e delle relative tecnologie e applicazioni. I partecipanti possono offrire e ricevere opportunità di collaborazione attraverso incontri bilaterali pre-concordati. Le organizzazioni devono accedere alla piattaforma dell'evento e includere un profilo di collaborazione. Il profilo del visitatore deve riguardare aziende che lavorano in ambito:

- Industria 4.0
- Città e settore pubblico
- Energia & Utilità
- Commercio al dettaglio, eCommerce e logistica
- Salute digitale
- Mobilità urbana
- Banche e assicurazioni
- Turismo e ospitalità
- Telco, Media & Intrattenimento

DES collega le aziende più innovative, fornitori di soluzioni tecnologiche basate su AI, IoT, Blockchain, Cloud, Cybersecurity, AR/VR, Big Data, Marketing Automation e prodotti dedicati in particolare al Digital Marketing e all'Industria 4.0, con i dirigenti di livello C e i responsabili delle decisioni di acquisto, che frequentano DES con l'obiettivo di trovare le migliori soluzioni dei seguenti settori chiave: aziende, imprese, start-up, università, istituti e altre organizzazioni alla ricerca di partner commerciali, tecnologici o di ricerca provenienti dall'Europa e non solo.

Perché partecipare

- Utilizzare l'evento per avviare nuove attività
- Incontrare i fornitori di tecnologie innovative provenienti da tutta Europa e non solo
- Entrare in contatto con potenziali partner per una futura cooperazione
- Stabilire contatti transfrontalieri per relazioni d'affari a lungo termine

Settori di interesse: applicazioni informatiche e telematiche; applicazioni per la salute; applicazioni per il turismo; applicazioni per il trasporto e la logistica; sistemi di informazione geografica GIS; progettazione e modellazione / prototipi.

Evento di brokeraggio gratuito (500 pass gratuiti per i clienti EEN)

Programma: [Agenda DES2021.pdf](#)

Registrazione: 5 aprile - 17 maggio sito web: <https://www.des-madrid.com>

Contatti: Mercedes Lecea; telephone (+34) 91 781 65 74;
e mail: mercedes.lecea@madrimasd.org

Per ulteriori informazioni: Unioncamere Puglia – Enterprise Europe Network
een.puglia@unioncamerepuglia.it

Per essere sempre aggiornati su B2B virtuali e fisici consultare il sito www.een-italia.eu o seguire gli account social

WEBINAR –OPPORTUNITA' DA FRUIRE ON-LINE

Consulta il sito, la pagina Facebook di Enterprise Europe Network e l'account twitter EEN_Italia per essere aggiornato sui webinar offerti dai partner di Enterprise Europe Network su numerose tematiche di interesse per le PMI.

Offriamo anche più di due /tre webinar al giorno da seguire comodamente dalla tua postazione.

AGGIORNAMENTI CONTINUI

Per essere costantemente aggiornati sulle opportunità offerte da Enterprise Europe Network:

- www.een-italia.eu
- [pagina FB Enterprise Europe Network Italia](#)
- [twitter @EEN_Italia](#)

NOVITA': siamo anche su LinkedIn! <https://www.linkedin.com/company/enterprise-europe-network-italia/>

OPPORTUNITÀ DI INCONTRI DI AFFARI

Per scoprire le numerose opportunità di incontri b2b vedi anche <http://een.ec.europa.eu/content/events-0>

Per informazioni contattare
Unioncamere Puglia local contact point della rete EEN
email een.puglia@unioncamerepuglia.it

ACCESS2MARKETS: IL NUOVO PORTALE DELLA UE PER GLI SCAMBI DELLE PMI

È operativo il nuovo portale (<https://trade.ec.europa.eu/access-to-markets/it/content>) che intende facilitare l'internazionalizzazione delle PMI.

Il portale contiene tutte le informazioni necessarie per **esportare e importare**: tariffe, imposte, norme di origine, requisiti dei prodotti, procedure doganali, ostacoli agli scambi e statistiche.

Sono disponibili numerosi strumenti di assistenza tecnica per ottimizzare la ricerca on-line delle informazioni.

Il partner Enterprise Europe Network più vicino a te è sempre a tua disposizione per guidarti nella consultazione.

een.puglia@unioncamerepuglia.it

SERVIZIO BANDI UE E MONITORAGGIO LEGISLATIVO

Unioncamere Europa membro associato di Enterprise Europe Network offre due servizi di interesse delle pmi e di stakeholders:

- il servizio bandi UE che fornisce un quadro schematico delle opportunità di finanziamento europeo, aggiornato **settimanalmente** e schede di approfondimento che analizzano nel dettaglio i bandi: <https://bit.ly/32QW6RK>
- Il monitoraggio legislativo che prevede aggiornamenti sulla legislazione e sulla giurisprudenza dell'Unione Europea su determinate tematiche di maggiore interesse: <https://bit.ly/35YtmbQ>
-

Dalla UE

Brexit e il futuro dei programmi europei

A 1650 giorni dall'annuncio dei risultati del referendum che sancì la Brexit si è compiuto il passo decisivo: un accordo di 1246 pagine, negoziato sino all'ultima ora (la questione Gibilterra è stata regolata sul filo di lana), che lascia numerose decisioni ancora aperte, in uno stillicidio che rischia di durare ancora molti anni (vedi l'esempio svizzero). Una chiusura forzata o "non chiusura" di tanti capitoli importanti (tra gli altri aiuti di stato, fisco, standard, servizi con particolare attenzione a quelli finanziari, ma anche energia e pesca), una clausola di non regressione a protezione di settori sensibili (quello sociale e del lavoro ma anche ambientale), spesso un accordo sui principi senza regole cogenti e un percorso verso il mutuo riconoscimento solo in pochi ambiti produttivi (tra gli altri medicale, prodotti chimici e organici, veicoli a motori e componenti auto) e con numerosi fronti ancora aperti. Dove si è invece tirata una linea decisa è nella scelta dei programmi europei di finanziamento a cui il Regno Unito parteciperà nella programmazione 21-27. Inizialmente era stato confermato l'interesse per Horizon Europe, Erasmus, il programma di ricerca e formazione Euratom, il reattore sperimentale termonucleare internazionale (ITER) e Copernicus, sistema satellitare di osservazione terrestre. Sul tavolo anche la richiesta di poter usufruire dei servizi di EGNOS, sistema di copertura geostazionaria di navigazione e del sistema di Sorveglianza e tracciamento satellitare dell'UE (SST). È degli ultimi giorni del 2020 la rinuncia ad Erasmus, motivata dalla richiesta di partecipare solo ad una parte del programma (impossibile per i Paesi terzi). Stessa ragione che ha chiuso le porte ad

EGNOS. Un accordo finanziario, di cui sono stati fissati i principi, stabilirà la partecipazione del Regno Unito. Per Horizon Europe, un meccanismo di aggiustamento ex post bilancerà i benefici goduti dai partecipanti britannici la cui performance, nell'attuale Horizon 2020, è seconda solo alla Germania. Ma per il futuro, ogni valutazione sul Regno Unito si farà ormai nello scenario della concorrenza internazionale. Motivazione, questa, alla base dell'esclusione britannica dallo European Innovation Council e dagli strumenti ad esso collegati. D'altro lato, l'assenza in parte sorprendente del Regno Unito dal programma Erasmus apre scenari potenziali ed insperati anche per il nostro mondo dell'università e della ricerca. I 155.000 giovani che, negli ultimi 5 anni, hanno investito in un periodo di istruzione nelle università inglesi (ca. 480 milioni di EUR di contributi) dovranno ricollocarsi almeno in parte nei Paesi UE. La competizione è aperta...

Fonte: MosaicoEuropa 01/21

CAI: il super accordo dell'UE con il Dragone Rosso

Prima che le lancette di Bruxelles annunciassero il nuovo anno, l'UE e la Cina raggiungevano l'intesa politica sull'accordo per gli investimenti tra i due blocchi economici. Si tratta del "[Comprehensive Agreement on Investment](#)" (CAI), che apre il mercato cinese alle imprese dei paesi dell'UE dopo sette anni di negoziati. Con esso, si garantisce agli investitori europei l'accesso a diversi settori del mercato cinese, come le telecomunicazioni, la finanza e il mercato di automobili elettriche e ibride. I negoziatori della Commissione sono riusciti a inserire una clausola secondo la quale gli investimenti europei non devono essere "trattati in modo meno favorevole" rispetto ai concorrenti nazionali. Il CAI inoltre affronta le principali sfide relative alla dimensione normativa – in particolare quelle legate alla trasparenza, la prevedibilità e la certezza legale delle condizioni d'investimento – e ripone particolare attenzione allo sviluppo sostenibile, incoraggiando investimenti responsabili e promovendo la tutela di standard ambientali. È la prima volta che la Cina accetta disposizioni così ambiziose da un partner commerciale, impegnandosi a non abbassare gli standard di tutela, a rispettare i suoi obblighi internazionali e a promuovere una condotta commerciale responsabile da parte delle sue aziende. Il colosso asiatico ha dichiarato di voler attuare efficacemente l'Accordo di Parigi sul cambiamento climatico e le Convenzioni dell'OIL ratificate. L'Agreement, che ora dovrà essere votato da Consiglio e Parlamento, è stato però oggetto di severe critiche, che rimandano alle gravi violazioni dei diritti umani perpetrate da Pechino (per ora, infatti, manca una clausola che abolisca il lavoro forzato in Cina).

Fonte: MosaicoEuropa 01/21

Conclusa in bellezza la programmazione 21-27 di EIC Accelerator

Il 18 dicembre scorso la Commissione europea ha annunciato la distribuzione degli ultimi fondi disponibili relativi all'ultima tornata di finanziamenti della fase pilota dell'Accelerator dell'European Innovation Council. Trentotto le [PMI](#) selezionate a cui sono stati assegnati

un totale complessivo fra 1 e 17 milioni di € ad hoc, per un totale disponibile di 176 milioni. Da record il numero di applicazioni ricevute, ben 4.200. Fra i progetti più innovativi, da segnalare un dispositivo rivoluzionario per il rilevamento rapido della sepsi, un'innovativa tecnologia di selezione robotizzata per ridurre i rifiuti pericolosi e la prima luce per impianti interni che è possibile controllare riducendo i costi energetici. Le start-up e le PMI selezionate per l'EIC Accelerator Pilot vengono da 18 Paesi, con il numero più alto proveniente da Germania, Francia e Israele e una percentuale di CEO donne pari al 21%. Non confortante invece la performance italiana, che “vanta” solo una PMI tra le papabili. Oltre al sostegno finanziario, i vincitori avranno accesso a servizi di coaching, networking e accelerazione delle imprese di supporto allo sviluppo delle loro attività. Decisamente buoni i risultati di EIC Accelerator: infatti ben 293 imprese hanno ricevuto finanziamenti di oltre 1 miliardo di € dal dicembre 2019. Infine, ben 1291 start-up e PMI hanno ricevuto valutazioni positive e potranno dotarsi del Seal of Excellence per avere accesso privilegiato a ulteriori fonti di finanziamento.

Fonte: MosaicoEuropa 01/21

La Commissione interviene nella tutela della proprietà intellettuale

L'iniziativa “Ideas powered for business SME FUND” - Voucher per la proprietà intellettuale, gestita dall'EU IPO, l'Ufficio dell'Unione europea per la proprietà intellettuale, si propone di sostenere le PMI europee nella gestione dei diritti di proprietà intellettuale, per contribuire ad una loro più rapida ripresa economica. Diversi i risultati attesi: tra essi, il sostegno economico per far fronte all'epidemia, già priorità dichiarata dell'Unione, una maggiore consapevolezza in merito ai benefici apportati dai diritti di proprietà intellettuale, il vantaggio competitivo attraverso una migliore gestione delle immobilizzazioni immateriali, favorendo la registrazione dei DPI; la promozione di sistemi di registrazione di PI nazionali e dell'Unione. Lo strumento prevede il cofinanziamento di due tipi di servizi: la pre-diagnosi della proprietà intellettuale (IP scan) e il contributo alle tasse di base per le domande di marchio e di disegno o modello. I servizi di pre-diagnosi della PI si avvalgono dell'intervento di esperti che esaminano il modello imprenditoriale, i prodotti e/o servizi e i piani di crescita delle PMI al fine di elaborare una strategia in materia di proprietà intellettuale. 20 i milioni di EUR in dotazione al fondo, con 1500 euro max a disposizione di ogni PMI e co-finanziamenti fra il 50 e il 75%, equamente distribuiti fra EU IPO e Commissione europea. Sono previsti 5 periodi di presentazione delle proposte, con partenza a gennaio 2021 e a seguire fino a settembre, ognuno dotato di budget ad hoc intermedio pari a 4.000.000 di €.

Fonte: MosaicoEuropa 01/21

Le merci contraffatte: il rapporto annuale sull'operato delle dogane dell'UE

Publicato a fine dicembre dalla Commissione europea, il [Rapporto sulle operazioni delle dogane dell'UE a protezione dei diritti di proprietà intellettuale](#), che fornisce informazioni preziose per l'analisi di un fenomeno in crescita. Sono 90mila i sequestri di merci contraffatte nel 2019 per un valore di oltre 760 milioni di euro, 20 milioni in più dell'anno precedente. I dati sono raggruppati per provenienza, valore delle merci, numero e categoria degli articoli. Il primato va prevedibilmente alla Cina sia per quantità di beni contraffatti (33%) che per valore (56%) degli articoli sequestrati. Fra i primi sette posti figurano la Turchia e Hong Kong: entrambi sia per volume dei sequestri che per valore delle merci. In termini del solo numero di articoli la classifica è dominata dal Pakistan (fiammiferi) e Moldavia (materiali da imballaggio per le sigarette), mentre in termini di valore spiccano il Marocco (orologi), il Senegal (abbigliamento) e la Serbia (tabacco). Per categoria di prodotti, i sequestri sono in maggioranza di sigarette (21,3%), materiali da imballaggio (13,6%), fiammiferi (20%), giocattoli (9,6%) e capi d'abbigliamento (3,9%). L'85% dei sequestri doganali si conclude con la distruzione della merce. Si tratta di un rapporto rilevante perché la tutela della competitività delle imprese europee passa anche dall'elaborazione di dati che aiutano anche altre istituzioni, (ad esempio l'EUIPO e l'OCSE), a mappare le vie più utilizzate dai falsari e a informare le strategie di contrasto.

Fonte: MosaicoEuropa 01/21

GDPR: più fiducia, meno sanzioni

Le sanzioni per violazione della normativa sui dati personali (GDPR) in Europa ammontano a oltre 306 milioni di euro per il 2020. Lo attesta il recente [Rapporto](#) pubblicato sul sito inglese Finbold.com. L'Italia è responsabile di violazioni per 58,16 milioni, posizionandosi dopo la Francia, che detiene il triste record di sanzioni più elevato nell'UE (138,3 milioni). Passano invece la prova Irlanda, Belgio e Norvegia, con cifre decisamente più modeste. Nell'analizzare poi il numero di multe comminate, è invece la Spagna a primeggiare con 128 sanzioni totali, anche se di basso importo considerato che il Paese è responsabile per solo un totale di 8 milioni di euro. Anche in questa classifica l'Italia arriva seconda, collezionando circa un quarto delle multe di Madrid (34, per una media di 1,71 milioni). Nella top 10 delle singole sanzioni per violazione del GDPR, si posizionano tre aziende italiane di telecomunicazione: TIM (27,8 milioni), Wind (16,7) e Vodafone Italia (12,25). Di fronte a questi dati, viene da domandarsi quale sia il livello di fiducia dei cittadini europei verso le autorità di gestione dei dati. Secondo un rapporto dell'agenzia Reboot Online, solo due europei su cinque affiderebbero alle autorità pubbliche la gestione dei propri dati personali. Risultati che fanno riflettere, con l'appello alle organizzazioni dell'Ue di maggior trasparenza, responsabilità ed etica nel conservare e utilizzare i dati dei propri cittadini.

Fonte: MosaicoEuropa 01/21

Opportunità di mercato

Di seguito si riportano, a titolo di esempio, alcune richieste/ offerte di cooperazione.

Business Offer

Swiss manufacturer is looking for distributors and / or commercial agents in the European market for range of plant-based, healthy, organic, natural and sustainable food products (bars, proteins, supplements) (BOCH20201014001) This Swiss plant-based company specialized in the food sector is offering a range of unique organic and vegan products including supplements, snack bars & protein powder. In order to increase overseas market presence, the company is looking for experienced distributors / and or commercial agents in the food sector in Italy and the United Kingdom.

Distributors sought for Danish patented robot trainer for physical rehabilitation of patients (BODK20210113001): A Danish company has developed a robot solution which provides efficient and extra training for rehabilitation patients and at the same time eliminates healthcare workers' pain caused by heavy lifting. The company is looking for distributors, who have a an already established contact to the healthcare sector, especially rehabilitation clinics and rehabilitation departments in hospitals

Bulgarian company is looking for foreign partnership for producing skydiving and paragliding equipment under manufacturing and distribution services agreements (BOBG20201215001): A Bulgarian company, specialized in the production of skydiving and paragliding equipment, seeks partners who need such an equipment to be manufactured for them under manufacturing agreements, as well as distribution services agreements for selling their products abroad. The companies that would be interested in a manufacturing agreement should be experienced in the manufacturing of similar type of goods and have the possibility of their subsequent distribution through their own channels.

A German recycler of brewing residual products is looking for distribution agreement partners (BODE20200928004): A German company working in the field of processing and refinement of brewing residual products for the purpose of animal nutrition and feed ingredients, food ingredients and functional food is looking for distribution service agreements.

Licence agreement sought for a web and mobile application for grocery stores and food consumers allowing to search and buy near-expired food products at lower prices (BOPL20210114001): A start-up from Poland is offering a web and mobile application for grocery stores and food consumers promoting the Zero-Waste trend and sustainable consumption. The app will allow to share information on near-expired food products available at discount prices in grocery stores. The company is offering license agreements.

Business Request

Finnish producer of hospital papers is looking for new manufacturers or suppliers of cellulose wadding and crepe paper under manufacturing or supplier agreement (BRFI20200511001):The Finnish company specializes in the production of hospital papers. The company is looking for cellulose wadding and crepe paper producers or suppliers in Europe; producers are preferred. Cooperation is offered in the form of manufacturing or supplier agreement.

Automated car parking systems are requested under manufacturing agreement (BRPL20210108001): A Polish company specialised in real estate development is looking for automated car parking systems for their current and future investments. Cooperation in a form of manufacturing agreement is requested.

A Finnish company is looking for suppliers of senior drivers' accessories (BRFI20201110001): A Finnish company and driving academy is looking for an international supplier of car accessories for senior drivers under a distribution services or supplier agreement.

Suppliers of automotive parts wanted for distribution network (BRDE20201110001): With the aim to start and set up a distribution network for automotive parts, a German distributor of automotive parts is looking for partners who are supplying parts für cars, utility vehicles, trucks and buses as well as for industrial and agricultural vehicles. The German company offers the distribution of these products in Europe. Cooperation would be based on supply agreements.

A Dutch company is looking for manufacturers to produce a special type of sustainable packaging (BRNL20201009001): An award winning Dutch company with over 100 years' experience in almost all materials (except glass and cans and particularly in products made of paper), is looking for a specific type of manufacturer. The company seeks manufacturers of folding carton who are able to produce the companies existing types of products under license agreement/manufacturing agreement. Partners are preferably sought in several EU countries, Canada and U.K.

Technology Offer

Waste heat recovery unit offered for licensing (TOCZ20200117002): The Czech researches has developed a waste heat recovery unit for wastewater treatment plant operation based on the principle of Organic Rankine Cycle (ORC), which uses waste heat from flue gas originated from gas engines and converts it into electrical energy. The technology is offered on the basis of a license agreement.

Eye drop guide device for self-administration of eye drops (TOSG20200102003): A Singapore institute has developed an eye drop guide (EDG) to ease the instillation of eye drops in patient eyes, thus empowering patients to self-administer their own eye drop medication. The EDG includes an eye cup housing and eye drop dispenser holder which fits various bottle sizes and minimis. The EDG further prevents bottle and minimis tips from touching the eye. The institute seeks licensing partnerships with MNEs/SMEs of all sizes.

Pacifier with aromatherapy to calm and heal the children (TOES20191223001):Two Spanish entrepreneurs have developed a pacifier for babies that makes them relax and decongest at the same time thanks to a system it incorporates that releases scents. They look for partners in the paediatrics or aromatherapy sector to invest in the project and to carry out jointly the last development stages for a launch into the European market or to detect new applications for the system.

System for breathing COVID-19-free air in indoor common areas (TOES20210112001): A Spanish university has developed a system that allows to multiple users the simultaneous and individual supply of disinfected air in closed spaces of common use. This system, which can be easily installed in any place, is very economical and allows a safety distance among the audience. Companies interested in acquiring this system for commercial exploitation through patent license agreement are sought.

Plastic fiber composite aluminum laminates with high mechanical strength and low weight (TODE20201217001): A German university has developed an aluminum (Al) reinforced fiber composite material (FCM) of low weight and high mechanical strength for application in aircraft construction, wind power generation, automotive industry, or boat construction. The university is looking for partners for research cooperation agreements, transfer of rights, license agreements, or know-how transfer.

Technology Request

Digital audit cadaster management tool sought by large German chemical company (TRDE20210107001): A large German chemical company is looking for a digital documentation tool that helps to fulfil legal requirements regarding the regular checking of machines and assets. It should provide information about new rules and document internal measures being taken to comply with them or react to audit findings. The desired outcome is a more efficient, digitized audit cadaster management leading to cost and time savings. Commercial agreements with technical assistance or license agreements are sought.

A French company is looking for expertise in Physical Vapor Deposition (PVD) to manufacture a thin nanolayer containing different chemical compound via a manufacturing agreement (TRFR20201207001): The French company develops selective nano gas sensor with components on Metal Oxide Semiconductor (MOX) technology. The company is looking for a partner that can deposit a thin nanolayer containing different chemical compounds by Physical Vapor Deposition (PVD) under a manufacturing agreement.

Circular insulation system for renovation of apartment buildings sought by Dutch construction company (TRNL20201216001): A Dutch construction company active in renovation of social housings wants to build and insulate in a more circular way. The company is looking for partners that offer insulation systems for apartments, which can be disassembled and reused. It aims to set up a project to co-develop and apply an outer wall insulation system within the framework of a commercial agreement with technical assistance or a technical cooperation agreement. This profile refers to an open innovation platform.

UK company seeking technical expertise for online virtual tourism and education platform through a joint venture agreement (TRUK20201030001): Partners would help to create truly immersive virtual tours and educational experiences by optimising the platform's Wi-Fi, 4G, and 5G broadcasting and by integrating 360° live streaming and extended reality into the platform's existing technology. Partnerships would be on a joint-venture or financial-agreement basis.

Per essere aggiornato su richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/>) menù in basso a destra “Find an International Partner”

Per richieste/offerte relative a COVID19:
Care & Industry together against CORONA-EUROPEAN PLATFORM

Enterprise Europe Network ha lanciato una piattaforma per facilitare i contatti tra tutti gli attori coinvolti nella lotta al Covid19: <https://care-industry-together-against-corona.b2match.io/> dove è possibile iscriversi e inserire uno o più profili di collaborazione legati alla lotta al coronavirus.

La piattaforma si presenta come un unico punto d'incontro per raccogliere le molteplici iniziative che stanno nascendo e offre la possibilità di instaurare contatti mirati e rapidi con tutti gli attori nel settore salute, industria, ricerca e amministrazioni coinvolte.

Maggiori info: <https://care-industry-together-against-corona.b2match.io/how-it-works>

La partecipazione è gratuita, previa iscrizione e inserimento di almeno un profilo di collaborazione (marketplace item) al link:

<https://care-industry-together-against-corona.b2match.io/> selezionando il partner Enterprise Europe Network più vicino a te.

Per essere aggiornato su richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta Unioncamere Puglia, il partner EEN più vicino a te een.puglia@unioncamerepuglia.it;

registrati sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/>) menù in basso a destra "Find an International Partner".

Chi siamo

Il Consorzio BRIDG€conomies è composto da 12 partner (Sistema camerale, Associazioni imprenditoriali, Agenzie di Sviluppo, Centri di Ricerca, Laboratori) delle regioni Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia e Sicilia

Il Consorzio offre un'ampia gamma di servizi per sostenere e assistere le mPMI.

S.I. IMPRESA Azienda Speciale della CCIAA di Napoli (Coordinatore)

ASVI Azienda Speciale Agenzia di Sviluppo della Camera di Commercio I.A.A. Chieti-Pescara

Camera di Commercio I.A.A. Teramo

Azienda Speciale S.E.R.M. della Camera di Commercio del Molise

Camera di Commercio della Basilicata

Consorzio ARCA

ENEA - Agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenibile ⁽¹⁾

Sicindustria

SPIN - Ricerca, Innovazione e Trasferimento Tecnologico S.r.l. ⁽²⁾

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Calabria

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Campania

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Puglia

⁽¹⁾ opera in Campania, Puglia.

⁽²⁾ opera in Calabria e in Basilicata

www.een-italia.eu

Disclaimer:

Né la Commissione europea, né qualsiasi persona che agisce per conto della Commissione è responsabile per l'uso che può essere fatto delle informazioni contenute nella presente pubblicazione. Le opinioni ed i pareri in questa pubblicazione sono espressi dall'autore e non riflettono necessariamente le politiche della Commissione europea.

Enterprise Europe Network è un progetto cofinanziato dall'Unione Europea (Programma Cosme 2014-20)

