



In Primo Piano

ECONOMIA CIRCOLARE

Un ciclo di webinar di Unioncamere Puglia

Unioncamere Puglia, partner della rete Enterprise Europe Network (EEN), organizza quattro sessioni formative destinate alle imprese pugliesi sui temi dell'economia circolare, in collaborazione con Ecocerved e con l'Albo Gestori Ambientali – Sezione Puglia.

L'eco innovazione nell'economia circolare persegue l'efficienza nell'uso delle risorse, che implica la logica della Riduzione, del Riutilizzo e del Riciclo: le 3R del "fine vita" di prodotti e materiali. Una corretta gestione dei rifiuti può dare un significativo contributo al raggiungimento dei principali obiettivi di tutela ambientale, efficienza nell'utilizzo delle risorse, apertura di nuovi mercati e nuova occupazione, innovazione e crescita "verde", consentendo all'impresa di essere più competitiva.

Il primo evento formativo è stato focalizzato sul MUD - Modello Unico di Dichiarazione Ambientale 2021 - e si è svolto in modalità webinar lo scorso 5 maggio 2021.

I prossimi appuntamenti:

- 15/06 Il mondo dei rifiuti
- 22/06 Tracciabilità dei rifiuti

- 29/06 Il sistema autorizzativo.

PER INFORMAZIONI

Unioncamere Puglia – Enterprise Europe Network

E-mail: een.puglia@unioncamerepuglia.it

DIGITAL ENTERPRISE SHOW 2021

18 / 19 maggio 2021

Nell'ambito di DES 2021, Enterprise Europe Network organizza un evento di matchmaking che si svolgerà sia in presenza a Madrid che in forma virtuale tramite apposita piattaforma. L'evento mira a facilitare incontri di lavoro per colmare le lacune tra aziende e fornitori di soluzioni in diversi settori.

Le principali tecnologie focus del brokerage:

- telecomunicazioni,
- media e intrattenimento,
- industria 4.0,
- vendita al dettaglio online,
- piattaforme e logistica,
- città intelligenti e mobilità urbana,
- banche e assicurazioni,
- sanità e scienze della vita,
- Smart Workplace,
- turismo ed ospitalità ,
- energia e servizi pubblici.

L'evento è rivolto a :

- Start-up e Spin-off
- Piccole e medie imprese
- Grandi aziende
- Università, centri di ricerca
- altre organizzazioni alla ricerca di partner commerciali, tecnologici o di ricerca

È necessario registrarsi entro il 17 maggio 2021: <https://des2021.b2match.io/>.

PER INFORMAZIONI

Unioncamere Puglia – Enterprise Europe Network

E-mail: een.puglia@unioncamerepuglia.it

“BIOMEDICA ON THE MOVE” – CONFERENZA E B2B 25 Maggio 2021

Enterprise Europe Network organizza "Biomedica On The Move" evento online dedicato al settore della salute che si svolgerà martedì 25 maggio 2021

Obiettivo dell'evento è offrire l'opportunità di trovare partner in tutto il mondo per lo sviluppo di prodotti, accordi di produzione e licenza, partnership di distribuzione, cooperazione nella ricerca, joint venture, finanziamenti/investimenti e altri tipi di partnership.

In questa edizione sono previsti:

- workshop paralleli online e Conferenza sul regolamento europeo per la gestione dei dispositivi medici ed in vitro;
- 2 sessioni di matchmaking EEN 1-to-1

Settori interessati sono: Sanità | Medtech/Pharma | Nuovi materiali e nanotecnologia | Biotecnologia | Certificazione e regolamentazione | Test/Analytics | Diagnostica | Ulteriori attività relative alla catena di fornitura / servizi a supporto dei settori sopra menzionati.

A chi è rivolto: Imprese | Università e Istituti di ricerca | Start-up | Investitori.

La partecipazione è gratuita, previa registrazione da effettuare entro il 25 maggio 2021:
<https://business-meeting-biomedica-on-move.b2match.io/>

PER INFORMAZIONI

Unioncamere Puglia – Enterprise Europe Network

E-mail: een.puglia@unioncamerepuglia.it

Eventi settore agrofood

MURCIA FOOD BROKERAGE EVENT & SYMPOSIUM

17/21 maggio 2021 - Murcia, Spagna (virtuale)

Durante la X edizione del “Murcia Food Brokerage Event 2021” verranno presentate le ultime novità in materia di tecnologie alimentari e sarà possibile incontrare numerose aziende provenienti da diversi paesi europei per stabilire accordi di collaborazione relativi alle ultime innovazioni del settore.

A chi si rivolge:

- aziende, atenei, centri di ricerca pubblici e privati;
- attivi nel settore delle tecnologie alimentari;
- interessati ad identificare nuove collaborazioni internazionali.

Ambiti tecnologici:

- sicurezza e autenticazione alimentare;
- biotecnologie e alimenti funzionali;
- tecnologie di conservazione e packaging innovativo;
- economia circolare nell'agroalimentare;
- sistemi di produzione intelligenti e sostenibili.

Come partecipare:

- registrazione on line <https://murciafood2021.b2match.io/>
- partecipazione gratuita previa iscrizione entro il 16 maggio 2021
- inserire profilo aziendale e descrizione prodotti/competenze/partnership ricercate.

VIRTUAL MATCHMAKING EVENT FREE FROM FOOD FUNCTIONAL AND HEALTH INGREDIENTS 2021

15- 17 Giugno 2021, Amsterdam (Virtuale)

L'evento offre alle imprese di prodotti "Free from" (senza glutine, senza latticini, vegani senza additivi, senza allergeni o senza alcool e integratori alimentari) e del food packaging l'opportunità di incontrare partner commerciali internazionali.

Evento organizzato nell'ambito della rete Enterprise Europe Network dal Netherlands Enterprise Agency, agenzia di sviluppo dei Paesi Bassi, in collaborazione con la fiera internazionale "Free From Functional & Health Ingredients".

A chi si rivolge:

- aziende, distributori, buyer, importatori;
- attivi nel settore dei prodotti agroalimentari, integratori e packaging sostenibile;
- interessati ad identificare nuove collaborazioni internazionali.

Ambiti tecnologici:

- bevande;
- food packaging;

- integratori alimentari;
- prodotti alimentari senza glutine, senza latticini, vegani senza additivi, senza allergeni.

Come partecipare:

- registrazione on line <https://matchmaking-event-at-free-from.b2match.io/> ;
- partecipazione gratuita previa iscrizione entro il 14 giugno 2021;
- inserire profilo aziendale e descrizione prodotti, competenze e partnership ricercate.

PROGETTO EUFOOD2JAPAN **Promuovere i prodotti bio nel mercato Giapponese**

Il progetto EUfood2Japan è volto a promuovere i prodotti e produttori di alimenti biologici dell'UE in Giappone, nonché gli accordi di libero scambio tra Europa e Giappone - *EU-Japan economic partnership agreement* - entrati in vigore il 1° Febbraio 2019. Questi accordi hanno limitato e in alcuni casi posto fine ai dazi doganali su numerosi prodotti agroalimentari

Realizzato dal EU-Japan Centre, nell'ambito della rete Enterprise Europe Network, il progetto EUfood2Japan ha sviluppato una vetrina dedicata ai prodotti agroalimentari biologici europei per favorire l'incontro con i distributori Giapponesi.

A chi si rivolge:

- PMI europee del settore agroalimentare;
- Produttrici di cibi e bevande biologici certificati.

Prodotti ricercati:

- Birra, Vino (DOP / IGP); Vino aromatizzato (IG); Distillati (IG);
- Bevande analcoliche: Tè (non artificiale); Caffè;
- Dolci, prodotti da forno, cioccolato;
- Olio, Aceto, Condimenti;
- Frutta secca e frutta trasformata;
- Pasta e cereali.

Elenco completo: <https://www.eufood2japan.eu/en/list-eu-products-sought>

Come aderire:

- compilare il modulo allegato in lingua inglese;
- la partecipazione all'iniziativa è gratuita previa approvazione da parte del EU-Japan Centre;
- una volta approvato, il vostro profilo verrà pubblicato sul sito del progetto <https://www.eufood2japan.eu/en>

PER INFORMAZIONI

Unioncamere Puglia – Enterprise Europe Network

E-mail: een.puglia@unioncamerepuglia.it

Per essere tempestivamente aggiornati su B2B virtuali e fisici consultare il sito www.een-italia.eu o seguire gli account social

TEXTILE CONNECT 2021

1-4 giugno 2021

Dal 1° giugno al 4 giugno si svolgerà **Textile Connect 2021**, il **brokerage event virtuale per le imprese del settore tessile**. Il b2b virtuale Textile Connect offrirà la possibilità di creare collegamenti tra aziende, designer, produttori e fornitori alla ricerca di partner nell'intera filiera tessile e calzaturiero.

La partecipazione è **gratuita** ed è sufficiente **iscriversi entro il 3 giugno direttamente nel sito** Textile Connect 2021 - Virtual matchmaking - Home (b2match.io)

Le aziende registrate potranno richiedere incontri con i partner internazionali inviando una richiesta direttamente dalla piattaforma.

La descrizione del proprio profilo è determinante per attrarre l'interesse delle aziende. Maggiori saranno le informazioni, più dettagliata l'offerta e più completi i campi di cooperazione, più numerose saranno le richieste di appuntamento. Sarà quindi possibile verificare i profili di tutte le aziende iscritte al b2b, contattarle e chiedere informazioni e approfondimenti per programmare gli appuntamenti.

I b2b di Enterprise Europe Network sono mirati e puntuali; gli incontri si tengono unicamente, se entrambi i soggetti manifestano la reciproca volontà a partecipare ai meeting.

Al fine di trovare il giusto partner commerciale è estremamente importante la sezione Marketplace. Aggiungendo tutte le informazioni su prodotti e/o servizi nella sezione, aumenta esponenzialmente la possibilità di far incontrare domanda ed offerta.

Gli incontri hanno luogo sulla piattaforma alla quale ci si iscrive e si terranno unicamente in **inglese**.

PER INFORMAZIONI

Unioncamere Puglia – Enterprise Europe Network

E-mail: een.puglia@unioncamerepuglia.it

SEAL OF EXCELLENCE - HORIZON 2020

Sei una PMI/startup?

Hai presentato, anche negli anni precedenti al 2020, un progetto sullo SME-Instrument/EIC Pilot/EIC?

Hai ricevuto il Seal of Excellence?

Se la risposta è sì, contattaci perché hai diritto alla consulenza di un esperto di Enterprise Europe Network che ti potrà supportare per uno o più dei seguenti servizi:

- analisi del profilo aziendale;
- mappatura delle possibili fonti di finanziamento;
- consigli sul ri-orientamento del progetto per adattarlo a requisiti di finanziamento alternativi;
- presentazione di altre opportunità di supporto e servizi Enterprise Europe Network tra i quali: servizi gratuiti di ricerca partner commerciali/tecnologici all'estero, partecipazione ad eventi b2b internazionali, etc.;
- benchmarking per migliorare la competitività e la gestione dei processi d'innovazione.

Se hai un "Seal of Excellence" e sei interessato/a contatta il partner di Enterprise Europe Network più vicino a te.

**Per ulteriori informazioni: Unioncamere Puglia – Enterprise Europe Network
een.puglia@unioncamerepuglia.it**

Altri appuntamenti della rete EEN

MEET IN ITALY FOR LIFE SCIENCES 2021

Genova dal 29 Settembre al 1° Ottobre

Le innovazioni legate alla salute sono tra gli elementi chiave che influenzano il progresso dell'uomo, dell'ambiente in cui vive e il proprio benessere. Parlare di salute non vuol dire

quindi parlare semplicemente di investimenti e costi, ma di un valore assoluto che vede nell'innovazione tecnologica e nella ricerca scientifica gli elementi di base e di crescita.

“Meet in Italy for life sciences (MIT4LS) 2021” è in Italia l'evento internazionale di riferimento per il partnering nel settore delle scienze della vita e si svolgerà dal 29 Settembre al 1° Ottobre 2021 a Genova ai Magazzini del Cotone, all'interno del Porto Antico.

Tutte le informazioni sulle varie iniziative del MIT4LS2021 sono disponibili qui: <http://meetitalylifesciences.eu/>.

Il Brokerage Event è dedicato a imprese, start up, università, centri di ricerca, investitori e all'indotto correlato, nei settori:

- Farmaceutica
- Nutraceutica
- Biotecnologie
- Dispositivi medici
- Medicina e salute
- Benessere
- Applicazioni IT per la salute

Il brokerage event della settima edizione è costituito da due momenti principali:

- Waiting for MIT4LS2021: sessione di partnering in modalità virtuale, che si chiude il 15 maggio 2021. I partecipanti registrati possono richiedere e fissare incontri in qualunque momento, sfruttando il sistema di video conference della piattaforma di matching dell'evento;
- 29 settembre - 1° ottobre: sessione di partnering in presenza, secondo le usuali modalità, che si terrà a Genova presso i Magazzini del Cotone del Porto Antico, nelle giornate del Meet in Italy.

Registrazioni: <https://genova2021.mit4ls.b2match.io/page-2241>

Per ulteriori informazioni: Unioncamere Puglia – Enterprise Europe Network
een.puglia@unioncamerepuglia.it

Per essere sempre aggiornati su B2B virtuali e fisici consultare il sito www.een-italia.eu o seguire gli account social

WEBINAR –OPPORTUNITA' DA FRUIRE ON-LINE

Consulta il sito, la pagina Facebook di Enterprise Europe Network e l'account twitter EEN_Italia per essere aggiornato sui webinar offerti dai partner di Enterprise Europe Network su numerose tematiche di interesse per le PMI.

Offriamo anche più di due /tre webinar al giorno da seguire comodamente dalla tua postazione.

AGGIORNAMENTI CONTINUI

Per essere costantemente aggiornati sulle opportunità offerte da Enterprise Europe Network:

- www.een-italia.eu
- [pagina FB Enterprise Europe Network Italia](#)
- [twitter @EEN_Italia](#)

NOVITA': siamo anche su LinkedIn! <https://www.linkedin.com/company/enterprise-europe-network-italia/>

OPPORTUNITÀ DI INCONTRI DI AFFARI

Per scoprire le numerose opportunità di incontri b2b vedi anche <http://een.ec.europa.eu/content/events-0>

Per informazioni contattare
Unioncamere Puglia local contact point della rete EEN
email een.puglia@unioncamerepuglia.it

QUESTIONARIO SUI SERVIZI RICEVUTI

L'indagine sui clienti 2021 ha due obiettivi: determinare il livello di soddisfazione dei beneficiari dei servizi della Rete nel 2019-2020 e indagare sull'impatto dei servizi della Rete sulle loro attività.

Date le circostanze straordinarie, il sondaggio valuterà anche il potenziale impatto della pandemia COVID-19 su di loro.

Il questionario è disponibile on line anche in italiano:

[https://ec.europa.eu/eusurvey/runner/Client Survey 2021](https://ec.europa.eu/eusurvey/runner/Client_Survey_2021)

Ai clienti della Rete viene innanzitutto chiesto di valutare il proprio livello di soddisfazione riguardo a:

- servizi di informazione generale (domande e risposte);
- servizi di partnership (ricerca di partner internazionali);
- servizi di consulenza specializzata (consulenza personalizzata approfondita);
- servizi di supporto all'innovazione (supporto approfondito per imprese innovative);
- servizi in abbonamento (controllo gare, aggiornamenti legislativi, opportunità di finanziamento, ecc.);
- eventi (eventi di intermediazione, missioni aziendali, corsi di formazione, webinar, ecc.);
- pubblicazioni (informazioni basate sul web, newsletter, ecc.).

Viene quindi chiesto di indicare i risultati concreti dei servizi ricevuti dalla Rete per le loro attività:

- aumento del fatturato
- aumento della quota di mercato
- creazione di posti di lavoro
- conservazione dei posti di lavoro esistenti
- sviluppo di prodotti o servizi innovativi
- altri risultati concreti

Infine, viene chiesto di valutare l'impatto della pandemia sulle loro attività:

- sul fatturato;
- sulla quota di mercato all'estero;
- sull'occupazione;
- sulle catene del valore

e se il supporto della Rete ha contribuito a mitigare l'impatto negativo della pandemia.

Il [questionario](#) richiede solo circa cinque minuti per essere compilato.

GRAZIE! del contributo che ci consentirà di migliorare i nostri servizi.

“EU OPEN FOR BUSINESS – UNA NUOVA BUSSOLA PER LE PMI”

Ciclo di webinar - 26 – 28 maggio 2021

La Direzione Generale della Commissione Europea per il mercato interno, l'industria, l'imprenditoria e le PMI organizza “EU Open for Business – Una nuova bussola per le PMI”,

una serie di appuntamenti on line progettati per aiutare gli imprenditori e gli intermediari a orientarsi nei vari strumenti e meccanismi di sostegno dell'UE per le piccole e medie imprese (PMI).

I webinar individuano strumenti per le PMI per la ripresa post COVID-19 e per compiere la transizione verso un'economia più sostenibile e digitale.

L'evento online si svolgerà il 26-28 maggio 2021.

Le registrazioni sono già aperte al seguente link https://ec.europa.eu/info/events/eu-open-business-new-compass-smes-2021-may-26_en e lo saranno fino al 25 maggio 2021

Durante l'evento, i partecipanti non solo sentiranno parlare della strategia per le PMI per un'Europa sostenibile e digitale, ma riceveranno anche consigli e suggerimenti pratici su:

- Fare affari nel mercato unico dell'UE;
- Sostegno finanziario dell'UE per le PMI;
- Proprietà intellettuale e come proteggerla;
- Programma Erasmus per giovani imprenditori;
- Accesso a nuovi mercati nell'UE e oltre;
- L'iniziativa CASSINI (il sostegno della Commissione europea agli imprenditori spaziali) e come le PMI possono utilizzare i dati spaziali in modo concreto.

Sarà fornito un servizio di interpretariato simultaneo in italiano.

Il programma completo dell'evento è online:.

https://ec.europa.eu/info/events/eu-open-business-new-compass-smes-2021-may-26_en

ACCESS2MARKETS: IL NUOVO PORTALE DELLA UE PER GLI SCAMBI DELLE PMI

È operativo il nuovo portale (<https://trade.ec.europa.eu/access-to-markets/it/content>) che intende facilitare l'internazionalizzazione delle PMI.

Il portale contiene tutte le informazioni necessarie per **esportare e importare**: tariffe, imposte, norme di origine, requisiti dei prodotti, procedure doganali, ostacoli agli scambi e statistiche.

Sono disponibili numerosi strumenti di assistenza tecnica per ottimizzare la ricerca on-line delle informazioni.

Il partner Enterprise Europe Network più vicino a te è sempre a tua disposizione per guidarti nella consultazione.

een.puglia@unioncamerepuglia.it

SERVIZIO BANDI UE E MONITORAGGIO LEGISLATIVO

Unioncamere Europa membro associato di Enterprise Europe Network offre due servizi di interesse delle pmi e di stakeholders:

- il servizio bandi UE che fornisce un quadro schematico delle opportunità di finanziamento europeo, aggiornato **settimanalmente** e schede di approfondimento che analizzano nel dettaglio i bandi: <https://bit.ly/32QW6RK>
- Il monitoraggio legislativo che prevede aggiornamenti sulla legislazione e sulla giurisprudenza dell'Unione Europea su determinate tematiche di maggiore interesse: <https://bit.ly/2HqCHP7>

L'aggiornamento è settimanale!

Dalla UE

L'industria europea: lezioni dalla crisi

Quattordici mesi dopo la pubblicazione della Strategia industriale europea, avvenuta proprio nelle prime settimane di emergenza sanitaria e dopo due successivi rinvii, la Commissione raccoglie l'invito dello scorso ottobre da parte degli Stati membri e integra la visione a suo tempo proposta con nuove misure dettate dalle lezioni emerse dalla crisi.

La pandemia ha reso l'Europa ben cosciente della necessità di garantire la sicurezza delle filiere produttive ed è proprio sulle cd "dipendenze strategiche" che si deve concentrare la risposta dell'UE. Un approccio molto concreto, che individua 137 prodotti per i quali l'Europa è fortemente dipendente dalle importazioni (più della metà provenienti dalla Cina), concentrando su 34 di essi (tra cui materie prime come diamanti e terre rare e prodotti farmaceutici) i maggiori rischi per la difficoltà di una futura sostituzione con prodotti europei. Qui l'intervento attraverso riciclo e processi d'innovazione può incidere positivamente sui flussi d'importazione. Ma l'analisi della Commissione va ben oltre, presentando uno studio dettagliato sui 14 cd ecosistemi, che proprio la strategia del marzo 2020 aveva individuato come il principale target d'intervento per i prossimi anni. Un'analisi microeconomica estremamente articolata che, attraverso l'utilizzo di indicatori chiave di performance, dovrà consentire di misurare in futuro i progressi realizzati, ma anche individuare ostacoli ed ambiti su cui intervenire. Per ogni ecosistema la Commissione propone inoltre un percorso di transizione, in grado di supportare l'impresa nella sua trasformazione digitale ed ecologica; percorso fondato sulla co-creazione, con un diretto coinvolgimento degli attori economici.

Lo Strumento di emergenza per il mercato interno, annunciato dalla Presidente Von der Leyen nel febbraio scorso, comincia a prendere forma: più condivisione d'informazione, coordinamento e solidarietà con lo Stato membro che sarà obbligato ad adottare misure di contrasto alla crisi. Alle carenze improvvise di prodotti bisognerà far fronte con regole nuove sul fronte della valutazione di conformità e collaborazione rafforzata sulle procedure d'appalto pubblico. Una proposta più articolata sarà pubblicata nel primo trimestre 2022.

Partenariati industriali, alleanze strategiche in quattro nuovi settori, che seguono quanto già previsto per batterie, materie prime ed idrogeno e ruolo sempre maggiore per i progetti importanti di comune interesse europeo (IPCEI), rilanciano infine il ruolo delle piattaforme come momento di stimolo e sviluppo delle politiche settoriali UE. Piattaforme dove l'attenzione non sembra concentrata sulle PMI. Come non sembrano emergere dalla proposta interventi mirati a sostenere le piccole e medie imprese nella delicatissima fase di uscita dalla crisi. Forse anche la Strategia PMI, anch'essa pubblicata a marzo 2020, avrebbe meritato una visione post COVID. Ma la Commissione non sembra intenzionata a procedere in questa direzione.

Fonte: Mosaico Europa 9 / 2021

Il Parlamento europeo approva Horizon Europe

Il Parlamento europeo ha approvato il 27 aprile - al termine di tre anni di negoziato - il nuovo programma di ricerca e innovazione dell'Unione europea per il settennio 2021-2027 Horizon Europe, già applicato dalla Commissione Europea, in via provvisoria, dal 1° gennaio 2021. Horizon Europe promuoverà la ripresa dalla pandemia di Covid-19 e faciliterà la trasformazione verde e quella digitale europea, grazie al più consistente budget per la ricerca e innovazione mai stabilito dall'UE: un ammontare complessivo di oltre 95,5 miliardi di EUR, che comprende 5.4 miliardi dallo strumento per la ripresa Next Generation EU, e un investimento aggiuntivo di 4 miliardi provenienti dal Quadro finanziario pluriennale (QFP) dell'Unione. Il programma garantisce finanziamenti a breve e lungo termine in tutti i campi del sapere scientifico-tecnologico - dalla salute al digitale, dall'energia alle scienze sociali - per supportare la ricerca e l'innovazione in relazione alle sfide globali del presente e del futuro: tra di esse, la lotta ai cambiamenti climatici, la digitalizzazione e la pandemia di Covid 19. Previsto anche il sostegno alle PMI innovative, alle infrastrutture europee di ricerca, e 1 miliardo supplementare per la ricerca di base, stanziato tramite il Consiglio europeo della ricerca (ERC).

Horizon Europe è composto nello specifico da tre pilastri: 1) il pilastro "Scienza di eccellenza", che sosterrà con cospicui finanziamenti i progetti di ricerca di frontiera, sviluppati e condotti da singoli ricercatori e ricercatrici di successo, mediante l'ERC. Finanzia anche borse di studio e scambi per ricercatori e ricercatrici a inizio carriera tramite i bandi Marie Skłodowska-Curie e investirà in infrastrutture di ricerca. Il programma di lavoro dell'ERC e i relativi bandi sono stati già pubblicati a febbraio. 2) Il pilastro "Sfide globali e competitività industriale europea" sosterrà direttamente la ricerca relativa alle sfide della società e alle capacità tecnologiche e industriali e definirà l'interesse principale delle missioni di ricerca a livello dell'UE. Finanzia progetti di ricerca medio-grandi che vedono la collaborazione di università, industrie e organizzazioni della società civile. Il pilastro comprende anche le attività svolte dal Centro comune di ricerca della Commissione europea (JRC), che sostiene le autorità politiche a livello nazionale ed europeo con informazioni scientifiche indipendenti e assistenza tecnica. 3) Il pilastro "Europa innovativa" mira a rendere l'Europa leader nell'innovazione creatrice di nuovi mercati e, rafforzando ulteriormente l'Istituto europeo di innovazione e tecnologia (EIT), a stimolare l'integrazione delle attività economiche, della ricerca, dell'istruzione superiore e dell'imprenditorialità. Il pilastro comprende anche il nuovo Consiglio europeo dell'innovazione (EIC) - una novità chiave del programma - che con un budget di 10

miliardi di EUR, supporterà singole start-up o piccole imprese altamente innovative, con lo scopo di finanziare innovazioni dirompenti e a contenuto estremamente avanzato (deep-tech) lungo l'intero ciclo dell'innovazione (dall'idea al mercato). Il programma di lavoro dell'EIC e i relativi bandi sono stati già pubblicati a marzo.

Fonte: Mosaico Europa 9 / 2021

Accordo UE-UK: qualche asso nella Manica

Lo scorso 28 aprile il Parlamento europeo ha accolto favorevolmente la conclusione dell'accordo commerciale e di cooperazione UE-Regno Unito (TCA), consenso necessario per la sua entrata in vigore in modo permanente prima della scadenza del 30 aprile. Come è noto, alla Vigilia di Natale i negoziatori avevano trovato la quadra sull'accordo che stabilisce i termini della futura cooperazione, sancendo-ne l'applicazione provvisoria dal primo gennaio 2021 per evitare complicazioni. Pur considerandolo un "errore storico" - in quanto nessun paese terzo può godere degli stessi benefici di uno Stato membro - gli eurodeputati hanno approvato con favore il TCA a zero quote e zero tariffe tra Unione e Regno Unito, nonché le garanzie sulle regole per la concorrenza leale, e le disposizioni riguardanti consumatori, energia, pesca, traffico aereo e protezione dei dati. Restano però elementi di dissonanza - il Regno Unito ha infatti escluso dall'Agreement politica estera, sicurezza e sviluppo, e non ha confermato la partecipazione al programma Erasmus Plus - e alcuni nodi da risolvere. In particolare, la gestione del complesso meccanismo di governance e la spinosa disputa sull'Irlanda del Nord (le parti hanno identificato 27 aree di divergenza sulle quali stanno cercando un terreno comune). Dopo settimane di negoziati, si è invece raggiunto un accordo sullo status della delegazione dell'UE nel Regno Unito, compresa la questione delle immunità per il suo staff.

Fonte: Mosaico Europa 9 / 2021

Dogane e fiscalità: la messa a sistema europea

Lo scorso 3 maggio, la Commissione europea ha lanciato una nuova iniziativa di e-learning per gli operatori fiscali e doganali a livello europeo. Il portale CusTax mira a creare competenze comuni e a migliorare le capacità dei responsabili di tematiche doganali e fiscali attivi nel setto-re pubblico, nelle amministrazioni e nelle autorità nazionali, ed in quello privato, ossia nelle imprese e nelle università. Lo strumento, a cui è possibile registrar-si attraverso Eulogin, oltre ad includere differenti strutture formative - dall'apprendimento e dallo sviluppo autodidattico agli scambi interattivi delle migliori pratiche - e a fornire supporto nella modernizzazione delle competenze doganali e fiscali nell'UE, si propone di aiutare gli interessati a costruire set di competenze comuni per affrontare priorità condivise, come la frode, l'evasione fiscale e la digitalizzazione. Puntando a razionalizzare metodologie di training di successo che hanno contribuito ad arricchire le conoscenze di più di 2 milioni di professionisti dei 2 settori coinvolti negli ultimi 5 anni, Custax si avvale di una struttura classica, suddivisa in 5 categorie: Catalogo,

Calendario, Forum, News e Quadro delle Competenze. A fronte di un'offerta formativa ricca e variegata (Nanolearning incluso) e di un Framework delle Skills completo, soprattutto per quanto riguarda la parte fiscale (compreso il Tax CompEU disponibile nelle 21 lingue Ue), risultano ancora da implementare il Forum e la sezione dedicata alle novità.

Fonte: Mosaico Europa 9 / 2021

Opportunità di mercato

Di seguito si riportano, a titolo di esempio, alcune richieste/ offerte di cooperazione.

Business Offer

A Bulgarian company is looking for partners for the construction of solar parks in Europe to sign a joint venture agreement (BOBG20210408002): A Bulgarian company, with a long experience in building and launching photo-voltaic solar parks in Europe, is looking for new partners to expand their reach and is offering a joint venture agreement.

German company specialised in bone surgery implants and instruments is requesting distribution services and/or commercial agency agreements (BODE2019112001): A German manufacturer of high-quality orthopaedic, trauma and spine implants is looking for trade intermediary services. The sought partners are experienced distributors or sales agents specialised in bone surgical implants.

Danish cyber-security start-up offers advanced anti-hacking trap under commercial agency agreement (BODK20191105001): An innovative Danish start-up in the cyber-security sector has developed a system which mimics a network element and can provide early warning against hacking attempts. The product is now deployed in both the USA and Europe and the company is looking to expand further via commercial agency agreements.

A Lithuanian company is producing hand made commodities from amber and other natural materials is looking for foreign partners to work under distribution service or manufacturing agreement (BOLT20200512001): Lithuanian company can offer its production from amber jewelry and souvenirs to health and wellbeing products. All products are carefully hand made of natural linen and amber. The possible cooperation is under distribution service or manufacturing agreements.

Singapore manufacturer and supplier of winches, cranes and hydraulic power units seeking European partners via distribution service agreement (BOSG20210226001):

The Singapore company is a manufacturer of winches, cranes and hydraulic power units and is one of the largest stockists in Asia. The Singapore company is looking for European partners via a distribution service agreement.

Business Request

Romanian company is looking for manufacturers of laminate flooring, ceramic sanitary ware and ceramic tiles (floor tiles and faience) for entering on Romanian market based on commercial agency agreement(s) (BRRO20210325001): The company is located in the North-Eastern part of Romania. It is interested in representing foreign companies and developing the Romanian market with different models of laminate flooring, ceramic sanitary ware and ceramic tiles (floor tiles and faience), based on commercial agency agreement(s) with relevant manufacturers

Premium Dutch fashion label in the high segment is looking for producers of men clothing based in Italy (BRNL20210222001): The Dutch company with experience in the fashion industry is starting a new brand in smart women's clothing for high end consumers. The company is searching for a manufacturer who can produce premium men clothing for travelling, like suits, hoodies and t-shirts. The potential partner will be willing to deliver small numbers in different sizes under a manufacturing agreement. The potential production partner is based in Italy.

Portuguese company is looking for new partners offering solutions for energy management for commercial agency agreement (BRPT20200427001): The Portuguese SME with 18 years experience in technical analysis, design, advisory services to end users/investors and implementation of energy management in buildings, industry and logistics is looking for new innovative products (control equipment and software, sensors and metering devices) to add to its offering portfolio. The company seeks private entities to establish commercial agency agreement.

Dutch start-up specialized in the sales of lingerie for women is looking for manufacturers in the frame of a manufacturing agreement (BRNL20210329001): Dutch start-up specialized in sales of lingerie is looking for reliable manufacturers of women lingerie. The Dutch company is asking for the production of in house designed lingerie sets for women. The potential partner should be willing to deliver small numbers in different sizes and is willing to work with dropshipping. A manufacturing agreement may be provided for potential partners based in Bulgaria, Estonia, Turkey, Italy, Latvia or Lithuania.

Polish company from the pet food industry is looking for suppliers of all kinds of waste from the meat industry on the basis of a supplier agreement (BRPL20210419001): A Polish company is specialised in the production of a wide range of all-natural dog chews. Various waste from the meat industry is used for their production.

The company is looking for suppliers of such waste from EU and non-EU countries, on the basis of a supplier agreement.

Technology Offer

Agricultural robot fully autonomous independent of the GPS signal (TOES20210421001): A Spanish university research team specialised in agricultural automation has developed a method, a system and a robot enabling fully autonomous navigation through rows of plants or trees, such as vineyards. It is based on a set of built-in sensors that define and navigate a bi-dimensional grid, which makes the robot capable of operating without human interaction, avoiding obstacles and collisions, with no need of relying on GPS guidance. They offer license and technical cooperation.

New route to protein-coupling via intern trans-splicing in the absence of reducing agents (TODE20210419001): A German university offers novel cysteine-less split inteins which are capable of robust trans-splicing at ambient temperatures and without the requirement of any chemical reducing or denaturation steps. The university offers a license or a research cooperation agreement to industrial partners

A French SME is looking for partners for its turnkey patent portfolio management solution (TOFR202103180019): The French SME provides an innovative patent management solution to improve business strategies. With a crossed sources personalized dashboards system, Intellectual Property (IP) processes are made accessible for any stakeholder. The main goal is to enable saving time, forecasting costs and making earlier key decisions. The company is interested mainly in commercial agreement with technical assistance or joint venture agreement, license agreement is possible.

A Spanish biotech company, with extensive experience in industrial microbiology, offers biomass scale-up and tailor-made solutions for fermentation processes (TOES20210427002): A Spanish biotechnology company is offering its extensive experience in fermentation and biomass scale-up with the aim of industrializing processes that involve the use of microorganisms. They are looking for clients interested in applying their solutions and partners for a possible cooperation through technical cooperation agreements or commercial agreements with technical assistance.

UK company that has designed an innovative legal services chatbot providing quicker, more efficient and cheaper legal services for small businesses, is seeking commercial partners to offer technology under license agreements (TOUK20210415001): The innovative UK start-up has developed a legal services chatbot that enables legal providers to deliver faster, better and more cost effective legal services to SMEs and individuals. The chatbot is multi-channel and works as an app for iOS and Android, websites and Amazon Alexa. It is disrupting how legal services are bought by SMEs and individuals. The company is looking for collaboration with partners under licensing agreements.

Technology Request

Small alternative energy storage devices sought (TRDE20210427001): A German company seeks a start-up company as partner for the development of an alternative energy storage device for small electrical appliances. The solutions should have better performance data, should decrease costs and save resources compared to the lithium-ions used up to now. This is organised as a competition, and so expressions of interest should be submitted by 31th of May. A technical cooperation agreement is sought with an innovative start-up that has solutions for energy storage.

Medical diagnostic centre is looking for ways to make the waste flow of blood samples more sustainable (TRNL20210423001): A Dutch medical diagnostic centre is looking for ways to make the waste flow consisting of plastic tubes, rubber / plastic sealing material, labels, buffer fluid and human material (blood and other fluids) more sustainable. Cooperation is envisaged within the frame of a technical cooperation agreement. Other types of agreement may be considered. This request refers to an innovation challenge published on an open innovation platform.

Dutch internationally operating company in logistic processes at airports is looking for solutions to identify characteristics of baggage in order to prevent disruptions (TRNL20210408001): Global market leader for future-proof logistic process automation at airports and parcel markets, is looking for an automated digital system solution that can classify baggage based on its characteristics, to prevent process disruptions and improve process automation performance. This request refers to an innovation challenge published on an open internet-platform. Cooperation will be arranged in a framework of a commercial agreement with technical assistance or a license agreement.

UK developer of a patented, anti-pressure orthopaedic insole for diabetic wounds seeks a private podiatry clinic to conduct a product evaluation with diabetic patients, under a fully funded research cooperation agreement (TRUK20210420001): This UK SME (based in Wales) has developed a patented anti-pressure, orthopaedic insole for diabetic wounds and operates in the podiatry/medical device sector. Private podiatry clinics, with research capabilities & a large pool of diabetic patients, are sought via a funded research cooperation agreement. This outsourced product evaluation will help bring the insole to market faster & provide an innovative, cost-effective solution to podiatrists and patients suffering from foot ulcerations.

Serbian SME is seeking collaborative partners in the development of a 3D printer system for the illumination system in form of either a research or technical agreement (TRRS20210121001): The Serbian based SME specialising in 3d printing system is seeking collaborative partners in the development of a large-scale illumination and lighting 3D printer systems for the interior design, advertisement, and cultural-heritage solutions. The client is looking for collaborative assistance in the specialist fields of 3D printing user interface development, construction automation and certification. Research/technical cooperation agreement will be considered.

Per essere aggiornato su richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/>) menù in basso a destra “Find an International Partner”

Registrati sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/>) menù in basso a destra “Find an International Partner”.

Per informazioni contattare
Unioncamere Puglia local contact point della rete EEN
email een.puglia@unioncamerepuglia.it

Per richieste/offerte relative a COVID19:
Care & Industry together against CORONA-EUROPEAN PLATFORM

Enterprise Europe Network ha lanciato una piattaforma per facilitare i contatti tra tutti gli attori coinvolti nella lotta al Covid19: <https://care-industry-together-against-corona.b2match.io/> dove è possibile iscriversi e inserire uno o più profili di collaborazione legati alla lotta al coronavirus.

La piattaforma si presenta come un unico punto d'incontro per raccogliere le molteplici iniziative che stanno nascendo e offre la possibilità di instaurare contatti mirati e rapidi con tutti gli attori nel settore salute, industria, ricerca e amministrazioni coinvolte.

Maggiori info: <https://care-industry-together-against-corona.b2match.io/how-it-works>

La partecipazione è gratuita, previa iscrizione e inserimento di almeno un profilo di collaborazione (marketplace item) al link:

<https://care-industry-together-against-corona.b2match.io/> selezionando il partner Enterprise Europe Network più vicino a te.

Chi siamo

Il Consorzio BRIDGEconomies è composto da 12 partner (Sistema camerale, Associazioni imprenditoriali, Agenzie di Sviluppo, Centri di Ricerca, Laboratori) delle regioni Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia e Sicilia

Il Consorzio offre un'ampia gamma di servizi per sostenere e assistere le mPMI.

S.I. IMPRESA Azienda Speciale della CCIAA di Napoli (Coordinatore)

ASVI Azienda Speciale Agenzia di Sviluppo della Camera di Commercio I.A.A. Chieti-Pescara

Camera di Commercio I.A.A. Teramo

Azienda Speciale S.E.R.M. della Camera di Commercio del Molise

Camera di Commercio della Basilicata

Consorzio ARCA

ENEA - Agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenibile ⁽¹⁾

Sicindustria

SPIN - Ricerca, Innovazione e Trasferimento Tecnologico S.r.l. ⁽²⁾

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Calabria

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Campania

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Puglia

⁽¹⁾ opera in Campania, Puglia.

⁽²⁾ opera in Calabria e in Basilicata

www.een-italia.eu

Disclaimer:

Né la Commissione europea, né qualsiasi persona che agisce per conto della Commissione è responsabile per l'uso che può essere fatto delle informazioni contenute nella presente pubblicazione. Le opinioni ed i pareri in questa pubblicazione sono espressi dall'autore e non riflettono necessariamente le politiche della Commissione europea.

Enterprise Europe Network è un progetto cofinanziato dall'Unione Europea (Programma Cosme 2014-20)

